



ESSELINK

EXCLUSIEF

#3 | november 2025

Welkom bij de Esselink familie!



Afgelopen kwartaal hebben we een vijftal nieuwe collega's mogen begroeten.

In de bouwshop in Zierikzee startte **Job** (linksboven) als verkoper.

Marjolein (rechtsboven) is onze nieuwe HR adviseur binnen het team in Middelharnis.

Na het pensioen van Ria is **Miranda**

(linksonder) aan de slag gegaan als interieurverzorgster in Middelharnis.

Heinenoord kreeg in het magazijn in **Coen** (midden) een harde werker.

En op de administratie in Middelharnis startte **Janny** (rechtsonder) als medewerker financiële administratie.

Circulair bouwen met Celit



De bouwsector verschuift in rap tempo richting circulair en biobased bouwen. In deze nieuwsbrief belichten we een geavanceerd bouw materiaal - de buitengevelplaat Celit 3D Houtvezelplaat.

De houtvezelplaat combineert een bio-gebaseerde samenstelling met dampopen constructie, waardoor CO₂-uitstoot wordt verminderd, koudebruggen worden doorbroken en een gezonde gevel wordt gerealiseerd.

In dit artikel bespreken we de technische eigenschappen, toepassingsmogelijkheden in renovatie en nieuwbouw, plus de voordelen op logistiek en circulair vlak. Zo ontstaat concreet inzicht voor bouwprofessionals die kiezen voor duurzame, betrouwbare geveloplossingen.

Duik dieper in Celit 3D Houtvezelplaat



IN GESPREK MET



Jabin - verkoper buitendienst

Onze buitendienstcollega Jabin Grootenboer vertelt hoe hij min of meer toevallig bij Bouwcenter Esselink terecht kwam – een keuze waar hij nog geen moment spijt van heeft.

Hij deelt zijn passie voor het klantcontact, de kracht van wederzijds vertrouwen en zijn visie op duurzaamheid en innovatie in de bouw.

Met enthousiasme spreekt hij over de groei van prefab oplossingen, de opkomst van biobased materialen via Bouwgroen en het hergebruik van gevelstenen met Rebrick.

Voor hem draait samenwerken om eerlijkheid, transparantie en het waarmaken van afspraken – want alleen zo bouw je aan langdurige relaties en succesvolle projecten.

Over klanten, kitesurfen en kalkzandsteen



PROJECT UITGELICHT



Bouwen met Esselink Prefab

Esselink Prefab werkt dagelijks aan innovatieve en duurzame oplossingen voor de bouw. In Lansingerland en Oud-Beijerland levert het team niet alleen materialen, maar ook kennis, engineering en montage.

Twee projecten die perfect laten zien wat vakmanschap, samenwerking en vooruitdenken betekenen in de praktijk.

[Meer over deze prefabprojecten](#)

Zolder isoleren met Gutex

Bij zolderisolatie draait het om meer dan alleen de Rc-waarde. Comfort, vochtregulatie en materiaalgedrag door het jaar heen zijn minstens zo belangrijk. Houtvezelisolatie biedt een slimme, duurzame oplossing die deze elementen combineert.

De Gutex Thermoflex houtvezelplaten (140 mm) zijn standaard verkrijgbaar bij Bouwcenter Esselink. Ze voldoen aan de ISDE-subsidie-eisen (KA18727) en leveren een bonus op van €1,50 per m².

Daarmee vormen ze een aantrekkelijk alternatief voor traditionele isolatiematerialen.



[Meer info over biobased bouwen op onze Bouwgroen-pagina's](#)

Materiaal ophalen buiten openingstijden - pilot in Hardinxveld

Bouwcenter Esselink start binnenkort een pilot met een slimme Bouwbox in de vestiging Hardinxveld-Giessendam.



Deze box maakt het mogelijk om materialen buiten openingstijden op te halen. De klant ontvangt vooraf een unieke toegangscode.

Een praktische oplossing voor bouwprofessionals die flexibel willen werken.

Meer informatie bij de balie in de Bouwshop.

Zichtbaar en beschermd in weer en wind



Ook verkrijgbaar bij Bouwcenter Esselink de GO-SIGNING-tent van Grizzly Outdoor. Deze bouwtenet combineert robuustheid met zichtbaarheid op elke bouwplaats. Het stevige frame is verkrijgbaar in staal of aluminium en leverbaar in diverse formaten. Dakdoek en zijwanden kunnen worden bedrukt in eigen huisstijl of onbedrukt blijven voor een neutrale uitstraling.

De tenten zijn volledig aanpasbaar, van kleur en formaat tot afwerking. Ideaal voor gebruik op de bouwplaats of bij bedrijfsevenementen. Een praktische, herkenbare en duurzame oplossing voor elke vakman die overzicht en comfort op locatie belangrijk vindt.

Kijk voor meer informatie op de website van Grizzly Outdoor



Help! Mijn klant betaalt niet

Je levert als bouwprofessional goed werk, investeert tijd en energie, maar dan... blijft de betaling uit. Herkenbaar? Jij bent niet de enige. Veel ondernemers, bouwers en ZZP'ers lopen hier vroeg of laat tegenaan.

De komende edities duiken we dieper in de praktijk én geven we je concrete tips om sterker te staan. Want jij verdient het om op tijd betaald te worden.

In dit nummer 'Afspraak is afspraak'. Zorg dat klanten je op tijd betalen door professioneel en betrouwbaar te werken. Wees duidelijk in afspraken, factureer direct na afronding en vraag bij materiaalkosten om vooruitbetaling. Zo houd je grip op je geldstroom en wek je vertrouwen.

[Lees de tweede tip | Afspraak is afspraak](#)

